

Key Account Manager (f/m/d)

Vollzeit oder Teilzeit | Wien | Berufserfahrung

Versicherungsberatung, neu gedacht. riskine ist ein erfolgreiches FinTech aus Wien: Wir sind mutig, multikulturell, ambitioniert und digitale Vordenker:innen.

Für die nächste Wachstumsphase suchen wir DICH als **Key Account Manager:in** #noriskinenofun

Deine Aufgaben

- Du moderierst Workshops bei unseren internationalen Kund:innen und erstellst auf Basis unserer Produktpalette maßgeschneiderte Lösungskonzepte
- Durch dein Know-how in der Versicherungsbranche betreust unsere Bestandskund:innen kompetent und baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf
- Als interne und externe Schnittstelle zu unseren Kund:innen sowie dem Management behältst du den Überblick und bringst du die Kundenanforderungen ins Unternehmen ein
- Du verantwortest den Sales-Prozess vom ersten Pitch bis zum Vertragsabschluss und pflegst die Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System
- Du nimmst an internationalen Konferenzen teil, lieferst Input zu Kampagnen und gestaltest die Versicherungs- und Bankberatung von morgen aktiv mit

Das bringst du mit

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im (Key-)Account-Management, B2B-Vertrieb, Software-Produktmanagement oder vergleichbaren Rollen
- Fundierte Kenntnisse der Versicherungsbranche
- Affinität zu Softwareprodukten und neuen Technologien und analytisches Denken sind von Vorteil
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, CEE-Sprachen von Vorteil
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit und ein ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Motivation, die Versicherungs- und Bankberatung von morgen aktiv mitzugestalten

Und das gibt's dafür

- Dein Gehalt beträgt laut Kollektivvertrag zumindest € 3.551 brutto als Fixum. Überbezahlung ist je nach Erfahrung explizit vorgesehen. Zusätzlich erhältst du jährlich einen performancebasierten Bonus in der Höhe von bis zu zwei Bruttomonatsgehältern und bist so direkt am Erfolg der Firma beteiligt.
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit Potential zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung in einem schnell wachsenden FinTech.
- Aufbau eines breiten Netzwerks und umfangreichen Know-hows in der Finanzdienstleistungsbranche (Versicherungsunternehmen, Banken, FinTechs) und Zusammenarbeit mit internationalen Kund:innen.
- Großartiges internationales Team mit starker Kultur, flachen Strukturen und gemeinsamen Aktivitäten (Firmenfeiern, Afterworks, Kochabende u.v.m.).
- Flexible Arbeitszeiten, ein hybrides Arbeitsmodell mit Home-Office Tagen, und ein cooles Büro mit guter Erreichbarkeit am Wiener Naschmarkt.
- Eine Wiener Linien Jahreskarte, mit der du 365 Tage im Jahr kostenlos die Öffentlichen Verkehrsmittel in Wien nutzen kannst.

Ready for a new challenge? Wir freuen uns auf deine Bewerbung via [LinkedIn](#) oder per E-Mail an unsere Kollegin Beatrix Habelsberger.

Dein Kontakt bei riskine:



Beatrix Habelsberger

HR-Managerin

+43 664 99502320 | beatrix.habelsberger@riskine.com

riskine ist ein erfolgreiches FinTech aus Wien. Unsere Kernkompetenz ist die intelligente digitale Finanzberatung. Wir haben im Sommer 2016 gegründet und viele große Versicherungen sowie Banken in Europa als Kunden. Unsere Vision ist es, alle Menschen dabei zu unterstützen, die besten finanziellen Entscheidungen zu treffen.

Wir sind besonders stolz auf unser hochkarätiges Team, eine bunte Mischung aus vormaligen Management Consultants, Finanz-Expert:innen, Mathematiker:innen, Artificial Intelligence & IT-Profis. #joinus